



رئیس اتاق بازرگانی مشترک ایران و روسیه:

کمبود کامیون یخچال دار به صادرات روسیه ضربه اساسی زده است

شرایط سرمایه گذاری مشترک شرکت های ایران و روسیه در سفر رئیس جمهور به این کشور بحث و تسهیل شود

بسیار بزرگی دارد و مطمئناً اقتصاد این کشور رو به رشد است. لذا امیدوارم برنامه جامعی بین ایران و روسیه تعریف شود که در راستای آن بتوان نیازهای صنعت، خدمات و کشاورزی روسیه را تأمین کنیم.

■ در تجارت با روسیه به چه نکاتی باید توجه کرد؟

قبل از آنکه همکاری تجاری خود را با روسیه آغاز کنید، قوانین روسیه را یاد بگیرید؛ روسیه بشدت به قوانینی که وضع کرده پایبند است و لذا اگر فعالیت ها بر اساس قوانین مصوب روسیه باشد هیچ مشکلی پیش نمی آید. توصیه می کنم به صورت حضوری وارد بازار روسیه شوید. صحبت های زیادی در مورد قوانین و رفتار تجاری یک کشور شنیده می شود اما تا زمانی که خودتان وارد آن کشور نشدید، هیچ مذاکره ای را شروع نکنید. هیچ فعالیتی را بدون نظر و مشورت خواهی مشاور حقوقی روسیه انجام ندهید، بدین جهت باید تأکید کنم از قبل از ثبت شرکت خود مشاور حقوقی داشته باشید و از او برای انجام فعالیت های تجاری و حتی تولیدی خود مشورت بگیرید. مشاوران حقوقی به خوبی با قوانین آشنایی دارند و می توانند از ایجاد چالش جلوگیری کنند.

■ روسیه بازار خوب و جذابی دارد. آیا آینده اقتصادی آن را مطلوب می بینید؟

روسیه یکی از بهترین بازارها را دارد، این کشور سالانه بیش از ۲۴۰ میلیارد دلار واردات دارد، لذا این عدد نشان می دهد که بازار روسیه بسیار خوب و جذاب برای تجارت اقتصادی تمام

همه بر این امر اذعان دارند که روسیه بازار بسیار بزرگی دارد و خیلی از کشورها می توانند در آن نقش آفرین باشند؛ اما ایران به جهت همسایگی با روسیه می تواند سهم بیشتری از این بازار خوش آب و رنگ داشته باشد. طی سال های گذشته ناپایداری در برخی قوانین باعث شد فعالان اقتصادی در همکاری با کشورهای هدف صادراتی و بخصوص روسیه دست به عصا حرکت کنند. حال فعالان اقتصادی تأکید دارند، زمانی می توان روابط اقتصادی با روسیه را تقویت کرد که ضمن ثبات بخشی به قوانین تجاری به سمت بهبود قوانین و حذف سدها حرکت کرد و در این مسیر نقشه راهی تدوین شود که تمام فعالان اقتصادی و تجار بدانند که قرار است در همکاری مشترک با روسیه چه موضوعاتی دنبال شود. در این باره با هادی تیزهوش تابان، رئیس اتاق بازرگانی مشترک ایران و روسیه گفت و گویی انجام دادیم که در ادامه می آید:



■ برای توسعه روابط اقتصادی با روسیه چه موضوعاتی ضرورت دارد که مدنظر قرار گیرد؟

تا زمانی که از یک بازار به خوبی اطلاع و آشنایی نداشته باشیم، نمی توانیم در آن فعالانه عمل کنیم، نکته دیگر آنکه برای توسعه روابط نیازمند نقشه راه هستیم. نقشه ای که در آن به صورت شفاف مشخص شود که روابط دو کشور چگونه و با چه اصولی پیگیری خواهد شد و قرار است در آینده دو کشور به چه اهداف مشترکی دست پیدا کنند. نکته دیگری که ذکر آن اهمیت دارد، ثبات قوانین و مقررات است. اگر قوانین طولانی مدت اجرا نشود و مرتب در حال تغییر باشد، تجار و فعالان اقتصادی نمی توانند برای بلندمدت برنامه ریزی کنند و به اجبار تمام قراردادهای همکاری های مشترک کوتاه مدت خواهد بود. ما مخالف بهتر شدن و ارتقای قوانین در توسعه روابط اقتصادی نیستیم اما متأسفانه طی سال های اخیر، به جای آنکه قوانین بهتر شود، قوانین برای فعالان و تجار اقتصادی

در صورت توسعه صادرات ایران به اوراسیا و تعدیل تراز تجاری ایران با این کشورها، به نحوی که میزان صادرات به این کشورها با میزان واردات از آنها در حالت تعادل نسبی قرار گیرد، می توان گفت که در عضویت در اتحادیه گمرکی اوراسیا به درستی رفتار کرده و از آن بخوبی بهره برده ایم

سد و دیوار ایجاد کرده است. وقتی روبه روی فعالان اقتصادی دیوار کشیده شود به طور قطع فعالیت ها توسعه پیدا نمی کند و نمی توانیم در بازار روسیه با قدرت ادامه دهیم. روسیه بازار



ویژه نامه سفر رئیس جمهور به روسیه □ دی ماه ۱۴۰۰